

Регент Т.М. Современные тенденции мировой торговли

6. *Sen A.* Ob etike i ekonomike / per. s angl. A.V. Malishevskogo. M.: Nauka, 1996. 160 s.
7. *Tirol' Zh.* Ekonomika dlya obshchego blaga / per. s fr. I. Shevelevoj; nauch. red. M. Levin. M.: Izd-vo Instituta Gajdara, 2020. 696 s.
8. *Koslowski P.* Prinzipien der ethischen Okonomie. Grundlegung der Wirtschaftsethik und der auf die Okonomie bezogenen Ethik. Tübingen: Verlag von J.C.B. Mohr (Paul Siebeck), 1988. 339 p.

DOI: 10.25586/RNUV9276.21.01.P.007

УДК 339.5

Т.М. Регент

 СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ МИРОВОЙ ТОРГОВЛИ

Рассмотрены современные аспекты мировой торговли, ее взлеты и падения. На основе материалов международных экономических организаций проведен анализ тенденций мировой торговли, крупнейших стран-экспортеров и стран-импортеров мира, возможностей роста глобальной торговли, положения России в мировой торговле.

Ключевые слова: товарооборот, экспорт, импорт, торговые войны, вовлеченность стран в мировую торговлю, перспективы и прогнозы.

Т.М. Regent

 CURRENT TRENDS IN WORLD TRADE

The Article is devoted to modern aspects of world trade, its UPS and downs. Based on the materials of international economic organizations, the analysis of world trade trends, the world's largest exporting and importing countries, opportunities for global trade growth, and Russia's place in world trade is carried out.

Keywords: trade turnover, exports, imports, trade wars, countries' involvement in world trade, prospects and forecasts.

На протяжении длительного периода времени основополагающей тенденцией развития мировой торговли являлись быстрые темпы роста. По данным Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), значительная положительная динамика наблюдалась вплоть до 2008 г. В последующие годы темпы снизились.

Организация Объединенных Наций 25 июля 2019 г. опубликовала доклад «Международная торговля и развитие» [2]. В нем приводится анализ последних тенденций в мировой торговле, ко-

торый показывает сначала минимальный рост в 2012–2014 гг., затем спад в 2015–2016 гг. и, наконец, мощный подъем в 2017–2018 гг. После продолжительного периода нестабильности объем мировой торговли возрос примерно на 10% в 2017 и 2018 гг., достигнув 25 трлн долл. США. По первоначальному прогнозу Всемирной торговой организации [7] в 2019–2021 гг. объем глобальной торговли должен был увеличиваться примерно на 3,7% в год, опережая рост мирового производства на 0,7%. Однако, как показывают послед-

ние прогнозы ЮНКТАД, в результате современной кризисной ситуации, связанной с пандемией коронавируса, в мировой экономике в этот период рост торговли может лишь оставаться равным росту объемов производства в мире [6].

Развитые страны по-прежнему сохраняют лидирующие позиции в международной торговле товарами. На взаимную тор-

говлю между ними приходится основные товарные потоки. При этом страны с рыночной экономикой стремятся расширить число своих внешнеторговых партнеров путем географической диверсификации внешней торговли.

На подъеме в 2017–2018 гг. картина мировой торговли выглядела следующим образом (табл. 1).

Таблица 1

Внешнеторговый оборот ведущих стран мира

№	Страна	Внешнеторговый оборот, млрд долл.	Доля в мировой торговле, %	Экспорт, млрд долл.	Доля в мировом экспорте, %	Импорт, млрд долл.	Доля в мировом импорте, %	Торговый баланс, млрд долл.
	МИР	35754	100	17730	100	18024	100,0	-294
1	Китай	4105	11,5	2263	12,8	1842	10,2	421
2	США	3956	11,1	1547	8,7	2409	13,4	-862
3	Германия	2615	7,3	1448	8,2	1167	6,5	281
4	Япония	1370	3,8	698	3,9	672	3,7	26
5	Нидерланды	1226	3,4	652	3,7	574	3,2	78
6	Франция	1160	3,2	535	3,0	625	3,5	-90
7	Гонконг	1140	3,2	550	3,1	590	3,3	-40
8	Великобритания	1089	3,0	445	2,5	644	3,6	-199
9	Южная Корея	1052	2,9	574	3,2	478	2,7	96
10	Италия	959	2,7	506	2,9	453	2,5	53
11	Канада	863	2,4	421	2,4	442	2,5	-21
12	Мексика	841	2,4	409	2,3	432	2,4	-23
13	Бельгия	833	2,3	430	2,4	403	2,2	27
14	Индия	745	2,1	298	1,7	447	2,5	-149
15	Сингапур	701	2,0	373	2,1	328	1,8	45
16	Испания	672	1,9	321	1,8	351	1,9	-30
17	ОАЭ	628	1,8	360	2,0	268	1,5	92
18	Россия	592	1,7	354	2,0	238	1,3	116
17	Тайвань	576	1,6	317	1,8	259	1,4	58
20	Швейцария	569	1,6	300	1,7	269	1,5	31

Источник: [2, р. 21].

Государствами – лидерами по внешнеторговому обороту являются Китай, США и Германия. Они контролировали почти 30% мировой торговли. При этом у США был самый большой в мире отрицательный торговый баланс (превышение импорта над экспортом), который составил -862 млрд долл. В этой связи становятся

понятны действия США по исправлению сложившегося негативного положения страны путем развязывания «торговых войн», прежде всего с Китаем. Россия существенно уступала трем лидерам по внешнеторговому обороту, но имела третий по величине в мире положительный торговый баланс после Китая и Германии.

Регент Т.М. Современные тенденции мировой торговли

Объем мирового экспорта товаров в 2019 г. превысил 18,1 трлн долл. (в 2018 г. – 18,8 трлн долл.). Объем мирового импорта товаров в 2019 г. превысил 18,3 трлн долл. (в 2018 г. – 19,1 трлн долл.).

К 2020 г. в первой десятке ведущих мировых экспортеров и импортеров прои-

зошли минимальные изменения (табл. 2). Лидером экспорта является Китай, который экспортировал на 32% больше, чем США, занимающие второе место. Китай, США и Германия экспортировали больше, чем остальные страны из первой десятки вместе взятые.

Таблица 2

Мировой экспорт и импорт

Репортер (отчитывающийся субъект)	Все товары			
	Импорт		Экспорт	
	2019		2019	
	Доля в мире (долл.), %	Стоимость, долл. США	Доля в мире (долл.), %	Стоимость, долл. США
США	13,98	2 567 492 197 103,00	9,05	1 644 276 220 783,00
Китай	11,27	2 068 950 254 597,00	13,76	2 498 569 865 637,00
Германия	6,75	1 240 503 779 192,00	8,22	1 492 834 582 539,00
Япония	3,92	720 894 774 830,00	3,88	705 639 950 315,00
Великобритания	3,77	692 494 170 352,00	2,58	468 322 416 147,00
Франция	3,50	643 208 112 669,00	3,06	556 364 114 008,00
Гонконг	3,15	578 590 151 014,00	2,95	535 711 018 905,00
Нидерланды	2,80	514 857 687 783,00	3,17	576 784 455 411,00
Южная Корея	2,74	503 262 910 727,00	2,98	542 171 769 089,00
Индия	2,60	478 883 729 111,00	1,78	323 250 726 424,00
Италия	2,57	473 562 249 714,00	2,93	532 683 664 808,00
Мексика	2,48	455 289 486 227,00	2,53	460 703 804 234,00
Канада	2,46	453 233 641 256,00	2,45	446 148 155 047,00
Бельгия	2,32	426 489 084 673,00	2,45	445 214 432 962,00
Испания	2,04	375 485 170 269,00	1,85	337 215 113 876,00
Сингапур	1,95	358 974 637 219,00	2,15	390 331 757 374,00
ОАЭ	1,57	288 397 544 149,00	2,14	389 372 505 148,00
Прочие страны Азии	1,55	285 931 193 664,00	1,81	329 483 858 291,00
Швейцария	1,50	276 291 811 281,00	1,72	313 629 550 202,00
Вьетнам	1,38	253 442 015 854,00	1,45	264 610 322 649,00
Россия	1,34	247 161 342 900,00	2,35	426 720 332 660,00
Польша	1,34	246 653 880 235,00	1,38	251 864 773 270,00
Австралия	1,20	221 481 291 585,00	1,46	266 377 225 615,00
Таиланд	1,18	216 804 755 195,00	1,28	233 674 439 906,00

Источник: [2, р. 30].

Что касается импорта, то США намного опережают остальных, импортировав на 25% больше, чем Китай; тот, в свою очередь, намного опережает занявшую третье место Германию, почти в два раза превос-

ходящую японский импортный рынок. Десятка лидеров вместе импортирует больше, чем весь остальной мир.

Если сравнивать рейтинги десяти ведущих стран-экспортеров и стран-импор-

теров, то можно обнаружить ряд общих моментов. Первое – это то, какими неравными являются списки в плане объемов торговли.

Второе – при сравнении десяти стран, наиболее зависимых от импорта и от экспорта, обнаруживается, что это те же десять стран. Отличается порядок: Китай – крупнейший в мире экспортер, а США – импортер. В остальном списки совпадают, что подтверждает то, насколько фундаментальной для мировой экономики стала международная торговля. Страны очень сильно зависят друг от друга. Рынкам есть о чем беспокоиться, когда речь заходит о торговых войнах. Торговые ограничения поразят не только непосредственно участвующие страны, но вызовут цепную реакцию во всей мировой экономике.

Сохраняющаяся напряженность в торговых отношениях, прежде всего между США и Китаем, указывает на то, что первоначальные прогнозы, по которым темпы роста мировой торговли в 2019 г. составляли до 4%, возможно, были слишком оптимистичными. В первом квартале 2019 г. объем торговли между США и Китаем сократился более чем на 15% по сравнению с тем же периодом 2018 г., причем ожидалось его дальнейшее сокращение. Прямым следствием применения тарифов в отношениях между ними является перенаправление некоторой части двусторонней торговли в третьи страны, где действуют фирмы, которые являются близкими конкурентами компаний в Китае или США. Согласно оценкам ЮНКТАД, в наиболее благоприятном положении окажется Европейский союз, на долю которого в конечном итоге придется около 70 млрд долл. из двусторонней торговли между США и Китаем, а Японии, Мексике, Канаде и другим основным бенефициарам достанется более чем по 20 млрд долл. [4].

Более высокие тарифы увеличивают внутренние цены, негативно влияя на перерабатывающие отрасли, в которых используются импортные материалы и промежуточные товары, и негативно сказываются на потребителях в целом. Издержки несут в основном фирмы, переводящие сборочные операции и работающие в Китае [5].

Напряженность в торговых отношениях влечет за собой последствия как для стран-участниц, так и для региональных производственно-сбытовых цепочек. Тарифы ставят в невыгодное положение не только сборщика продукции, но и поставщиков в производственно-сбытовой цепочке, причем независимо от того, где они находятся. До сих пор последствия использования тарифов в отношениях между США и Китаем для производственно-сбытовых цепочек были ограниченными, однако если эта ситуация, согласно прогнозам, сохранится, то у фирм появятся серьезные стимулы для реструктуризации своих производственно-сбытовых цепочек. По оценкам ЮНКТАД, тарифы, введенные США в отношении Китая, существенно затрут находящиеся в начале цепочки поставщиков Китая из других стран Восточной Азии. Кроме того, тарифы, налагаемые Китаем на импорт из США, будут оказывать негативное воздействие на поставщиков в Северной Америке. От такой реорганизации выиграют другие регионы мира, особенно Европа.

Позиции Российской Федерации в рейтинге мировых экспортеров несколько ухудшились – 15-е место и 426 млрд долл., что обусловлено, прежде всего, существенным снижением цен на энергоносители и сокращением объемов поставок традиционных продуктов российского экспорта, в том числе на фоне введения против России торгово-политических санкций и ослабления национальной экономики. В сфе-

ре импорта Россия опустилась с 17-го на 20-е место, а ее удельный вес уменьшился до 1,6%.

Ежемесячная динамика экспортно-импортных операций России остается в последние годы крайне неустойчивой и сохраняет неизменную тенденцию к снижению, что свидетельствует о системных проблемах внешнеэкономического комплекса страны в целом. В 2019 г. все ведущие международные финансово-экономические организации (ВТО, Всемирный Банк и МВФ) предсказывали заметное ухудшение позиций России на глобальных рынках.

Расчеты экспертов основаны, прежде всего, на ожиданиях снижения цен на нефть, газ и остальные виды сырья, экспорт которых обеспечивает значительную часть доходов государственного бюджета страны. Помимо этого, отмечается, что напряженность в отношениях между Россией и рядом развитых государств в связи с конфликтом на Украине уже вызвала общее нарушение ритма взаимной торговли и движения капитала, которое отразилось на росте в государствах Центральной Азии, а осложнение двусторонних отношений с Европейским союзом оставляет возможность снижения поставок российского газа в страны Европы.

Мировой экономический форум раз в два года проводит исследование, рассчитывая Индекс вовлеченности стран мира в международную торговлю (The Global Enabling Trade Index). Исследование описывает степень влияния государственных институтов, политики, инфраструктуры на свободное передвижение товаров через границу [3].

В рейтинге вовлеченности стран в международную торговлю в первую пятерку входят Сингапур, Нидерланды, Гонконг, Люксембург и Швеция. Россия занимает 111-е место, хотя двумя годами ранее была на 105-м месте. То есть вовлеченность

страны в международную торговлю довольно низкая.

В середине 2020 г. состоялась презентация нового «Доклада о торговле и развитии» Конференции ООН по торговле и развитию на тему: «От глобальной пандемии к благосостоянию для всех: как избежать еще одного упущенного десятилетия» [6].

В докладе говорится, что из-за накопившихся структурных проблем ни мировая экономика, ни экономика отдельных стран не были готовы к тому, чтобы адекватно реагировать на вызовы пандемии. По оценкам ЮНКТАД, в этом году мировая экономика по оптимистичному сценарию не досчитается 6,3 трлн долл. и сократится на 1,5–3%. Это менее пессимистичный прогноз, чем у других международных организаций. Так, по прогнозу МВФ спад по итогам 2020 г. составит 4,9%, Организации экономического сотрудничества и развития – 6% (7,6% в случае второй волны коронавируса), Всемирного банка – 5,2%. Однако, по мнению экспертов ЮНКТАД, отскок следующего года будет не столь значительным, как предсказывают МВФ и Всемирный банк. Сильнее всего кризис ударит по странам Латинской Америки и крупным мировым экономикам, в частности Индии и Южной Африке, которые уже страдают сильнее других.

В 2020 г. объемы торговли упадут на 20%, потоки прямых иностранных инвестиций – на 40%, будет продолжать расти мировая государственная задолженность. По данным Института международных финансов, в первом квартале 2020 г. глобальная задолженность достигла рекордного уровня в 258 трлн долл. Только за первые несколько месяцев пандемии соотношение глобальных долговых обязательств к ВВП поднялось до 331% от ВВП [1].

Во время предыдущего глобального финансового кризиса многие страны сделали

выбор в пользу режима жесткой экономии. Как показывает «Доклад», это была неудачная политика. «Сейчас требуется не покорное отступление в сторону жесткой экономии, а мощный коллективный голос в поддержку устойчивого и скоординированного на государственном уровне роста бюджетной экспансии по всему миру» [6].

Для поддержки развивающихся стран потребуется международная помощь, чтобы они могли получить необходимое пространство для маневра в бюджетно-финансовой сфере. Для этой цели ЮНКТАД предлагает расширение использования специальных прав заимствования МВФ с помощью международной регулируемой резервной системы до 1 трлн долл., чтобы удовлетворить их текущие потребности в ликвидности. Кроме того, предлагается провести налоговую реформу на международном уровне. По идее ЮНКТАД, многонациональные корпорации должны облагаться налогами соответствующим образом, они получают прибыль размером в миллиарды долларов и почти не платят налоги, потому что прибегают к налоговым убежищам, это усугубляет проблемы развивающихся стран.

Конференция ООН по торговле и развитию также предлагает создать несколько новых глобальных органов, прежде всего по конкуренции. «Экономические результаты крупных международных корпораций больше, чем некоторые национальные экономики. Это не только крупные экономические, но и политические игроки. Их

лоббистские возможности очень велики. Глобальный орган по конкуренции необходим, потому что на национальном уровне с корпорациями не справиться» [6].

Необходим независимый глобальный орган по вопросам суверенного долга, чтобы предотвратить превращение повторяющихся кризисов ликвидности в серийные суверенные дефолты. Для развития конкуренции на частном рынке должно быть создано контролируемое государствами международное кредитно-рейтинговое агентство. Его задача будет заключаться в том, чтобы предоставлять объективные экспертные рейтинги кредитоспособности суверенных государств и компаний, включая развивающиеся страны.

В условиях пандемии ЮНКТАД предлагает разработать План Маршалла по глобальному восстановлению здравоохранения, финансируемый за счет проведения международной налоговой реформы и увеличения объема обязательств по оказанию официальной помощи в целях развития.

Со всеми мерами и предложениями ЮНКТАД нельзя не согласиться. Однако в современном мире экономику, в том числе мировую, определяют политические решения. Если при первых признаках роста в 2021–2022 гг. повторится «бюджетный аскетизм», когда каждое государство будет соблюдать исключительно национальные интересы, как это было в 2010 г., мировую экономику и мировую торговлю ждет еще одно десятилетие – в лучшем случае – медленного роста.

Литература

1. Global Debt Monitor. Sharp Spike in Debt Ratios. July 16, 2020 / The Institute of International Finance [Digital Resource]. – URL: https://www.iif.com/Portals/0/Files/content/Research/Global%20Debt%20Monitor_July2020.pdf (Date of the Application: 24.10.20).
2. International Trade and Development: Report of the United Nations Secretary-General / The United Nations Conference on Trade and Development – Official Site [Digital Resource]. – URL: https://unctad.org/system/files/official-document/a74d221_en.pdf (Date of the Application: 24.10.20).

3. The Global Enabling Trade Report 2016 / World Economic Forum – Official Site [Digital Resource]. – URL: http://www3.weforum.org/docs/WEF_GETR_2016_report.pdf (Date of the Application: 24.10.20).
4. Trade and Development Report 2018: Power, Platforms and the Free Trade Delusion / The United Nations Conference on Trade and Development – Official Site [Digital Resource]. – URL: https://unctad.org/system/files/official-document/tdr2018_en.pdf (Date of the Application: 24.10.20).
5. Trade and Development Report 2019: Financing a Global Green New Deal / The United Nations Conference on Trade and Development – Official Site [Digital Resource]. – URL: https://unctad.org/system/files/official-document/tdr2019_en.pdf (Date of the Application: 24.10.20).
6. Trade and Development Report 2020: From Global Pandemic to Prosperity to All: Avoiding Another Lost Decade / The United Nations Conference on Trade and Development – Official Site [Digital Resource]. – URL: https://unctad.org/system/files/official-document/tdr2020overview_en.pdf (Date of the Application: 24.10.20).
7. WTO (2020). Trade Statistics and Outlook. Trade Set to Plunge as Pandemic Upends Global Economy. Press Release / World Trade Organization – Official Site [Digital Resource]. – URL: https://www.wto.org/english/news_e/pres20_e/pr855_e.pdf (Date of the Application: 24.10.20).

DOI: 10.25586/RNUV9276.21.01.P.013

УДК 339.54

Т.А. Петрова, В.В. Вульшонок, В.А. Карданов

КРАТКИЙ АНАЛИЗ РОССИЙСКО-ПОЛЬСКИХ ЭКОНОМИКО-КУЛЬТУРНЫХ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ НА ТЕКУЩЕМ ЭТАПЕ

Предпринята попытка исследовать текущее состояние отношений между Россией и Республикой Польша. Выделен и проанализирован ряд проблем. Определены тенденции в российско-польском диалоге, а также рассмотрены моменты, которые позволят государствам сделать первые шаги для нормализации двусторонних позиций.

Ключевые слова: Россия, Республика Польша, Калининградская область, экономические отношения, культурные связи, трансграничное сотрудничество.

T.A. Petrova, V.V. Vulshonok, V.A. Kardanov

BRIEF ANALYSIS OF THE RUSSIAN-POLISH ECONOMIC AND CULTURAL RELATIONSHIP AT THE CURRENT STAGE

In this article, the authors tried to investigate the current state of relations between Russia and the Republic of Poland. A number of problems have been identified and analyzed. The tendencies in the Russian-Polish dialogue are determined, as well as the points that will allow the states to take the first steps in the normalization of bilateral positions.

Keywords: Russia, Republic of Poland, Kaliningrad region, economic relations, cultural ties, cross-border cooperation.